

Caussade Semences Pro to prężnie rozwijająca się marka nasion z portfolio firmy Lidea – jednego z 6 największych hodowców nasion roślin rolniczych w Europie. Rozwijamy zespół przedstawicieli handlowych, który skupia się na sprzedaży nasion kukurydzy i rzepaku na szerokim rynku dystrybucyjnym w Polsce.

## Szukamy doradcy – przedstawiciela na teren: Polska północno-zachodnia

### Wymagania:

- Doświadczenie w pracy na samodzielnym stanowisku handlowca w B2B min. 2 lata
- Wykształcenie preferowane wyższe
- Znajomość rynku branży rolnej na terenie Polski północno - zachodniej
- Wysokie umiejętności interpersonalne oraz komunikacyjne
- Umiejętność samodzielnego prowadzenia rozmów handlowych i negocjacji
- Czynne prawo jazdy kat. B
- Samodzielność i dobra organizacja czasu pracy
- Znajomość pakietu MS Office
- Mile widziana znajomość języków obcych

### Oferujemy:

- Niezbędna narzędzia pracy: laptop, telefon, samochód służbowy
- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- Przejrzysty i atrakcyjny system wynagrodzeń, który doceni Twoje zaangażowanie i wyniki pracy
- Możliwość rozwoju zawodowego

Zgłoszenia (CV i list motywacyjny) prosimy przesłać na adres e-mail: [rekrutacja@euralis.pl](mailto:rekrutacja@euralis.pl)

Do CV prosimy dołączyć oświadczenie:

Niniejszym wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zamieszczonych w przesłanym na potrzeby rekrutacji życiorysie oraz liście motywacyjnym przez EURALIS NASIONA SP. Z O.O. z siedzibą w Poznaniu w celu ich przetwarzania na potrzeby przyszłych rekrutacji.

Oświadczam, że zostałem poinformowany o prawie do cofnięcia niniejszej zgody na przetwarzanie moich danych osobowych w dowolnym momencie oraz o tym, że cofnięcie przeze mnie niniejszej zgody nie ma wpływu na zgodność z prawem przetwarzania, którego dokonano na podstawie tej zgody przed jej cofnięciem.